

Beneficios

miércoles, 20 de febrero de 2008

Son muchas las empresas que se apoyan en Microsoft Dynamics NAV para gestionar los aspectos esenciales de sus negocios, como por ejemplo, la inteligencia de negocio, la gestión financiera, la cadena de suministro y el inventario. Cuando los responsables disponen de las soluciones de gestión de negocio adecuadas pueden transformar los retos del presente en una ventaja ante la competencia en el futuro. Microsoft Dynamics NAV 5.0 ofrece numerosas mejoras de manera que podrá simplificar, más que nunca, sus operaciones de negocio e incluso disfrutará de una mayor flexibilidad. Las capacidades necesarias para que todos los empleados de la organización puedan adoptar decisiones con confianza

Las mejoras en los procesos disponibles de Microsoft Dynamics NAV 5.0 ofrece diversas posibilidades para compartir datos entre las distintas aplicaciones. Independientemente de que su personal trabaje en el ámbito estratégico, táctico u operativo, Microsoft Business Intelligence les ayuda a obtener los conocimientos necesarios para adoptar decisiones con confianza antes de emprender acciones. ¿Cuál es el resultado? Cambios y decisiones que proporcionan a su organización una ventaja clara ante la competencia. •

Mejore la gestión de los proyectos de precio fijo mediante la separación de las cantidades en gastos previstos (presupuesto) utilización y contratos (ventas). Estará mejor equipado para la gestión de los proyectos con precio fijo. Además podrá mejorar el proceso de seguimiento del producto en contabilidad así como las estructuras de presupuesto reasignados a través del cálculo de las obligaciones y la regulación de los impuestos. •

Aumente la transparencia de los costes de compra con una mejor distribución de los costes de compra entre compañías. Incluyendo la posibilidad de distribuir los gastos de las facturas de compra a las compañías asociadas. Podrá simplificar la contabilidad financiera en las compañías matriz al permitir una distribución directa de los gastos de compra a las subsidiarias. •

Impulse el conocimiento del negocio a través de una mayor integración con otros programas y tecnologías de Microsoft, entre las que se incluyen Microsoft SQL Server 2005, Microsoft SQL Server 2005 Notification Services, Windows Vista y Microsoft Office SharePoint Server 2007. Un impulso en la productividad del negocio

Gracias a Microsoft Dynamics NAV, podrá simplificar los procesos diarios, de manera que tanto usted como su personal serán más efectivos y ahorrarán tiempo que podrán invertir en otras tareas. Gracias a una interfaz de usuario ya conocida y una integración mayor con Microsoft Office system así como con otras tecnologías Microsoft podrá realizar operaciones de negocio de una forma precisa y eficaz. •

Consiga reducir el tiempo invertido en formación y ofrezca a su personal unas herramientas que ya conoce y usa a diario. Microsoft Dynamics NAV tiene el diseño y navegación ya conocidos de Microsoft Office Outlook, de manera que serán muchos los que ya estén familiarizados con la interfaz. •

Simplifique los procesos entre miembros de un equipo mediante la exportación de datos, independientemente de su formato, al sistema utilizando el formato Microsoft Office XML. Sus socios comerciales podrán agregar formatos y hojas de estilo adicionales. De este modo es más fácil para los clientes trabajar en otros programas de Microsoft, tales como Microsoft Office Excel y Microsoft Office Word con datos procedentes de Microsoft Dynamics NAV. •

Mantenga al día su calendario a través de una sincronización mejorada entre Microsoft Office Outlook y Microsoft Dynamics NAV.. •

Llegue a tiempo a donde quiere llegar gracias a Windows Live Local Search. Verá las distintas ubicaciones en un mapa de la aplicación de Dynamics NAV. Recibirá instrucciones de cómo llegar de un punto a otro. Incluso datos sobre el tráfico de manera que pueda llegar a tiempo. Mayor velocidad y eficacia en la realización de las tareas diarias

Minimice los gastos y esfuerzos administrativos mediante la automatización de tareas como, por ejemplo, las de generación de informes y documentos. Mantenga un control estrecho sobre la gestión de la cadena de suministro con notificaciones y alertas específicas para usuarios que le permitirán hacer un seguimiento y control de las situaciones críticas, la posible escasez de artículos, los procesos de producción, temas de flujo de caja y mucho más. •

Simplifique el proceso de seguimiento de productos mediante una búsqueda y análisis a través de números de serie y lotes mucho más sencilla. Además ahora puede implementar el sistema FEFO (el primer artículo que expira es el primero que sale). •

Ponga en marcha el prepago para ventas y compras mediante la creación de una factura de prepago creada a partir de los pedidos de compras, porcentajes y cantidad. Haga un seguimiento de los mismos hasta que el pedido haya sido abonado íntegramente. •

Consiga mejoras en la gestión de consumo estandarizando la integración entre el seguimiento de productos, los proyectos, los costes y el registro mejorado de pedidos. •

Mejores en costes de inventario mediante un seguimiento más sencillo de los costes y los datos. Mayor usabilidad y simplicidad incluyendo herramientas mejoradas para la creación de informes para la conciliación con contabilidad y valoración de artículo, una interfaz de uso más sencillo y un nuevo método de coste promedio periódico. •

Empiece a utilizarlo rápidamente con la solución de negocio de su elección acortando el tiempo de inactividad y el invertido en la implementación de la tecnología de la información. En la actualidad la metodología de implementación rápida (RIM, en sus siglas en inglés) está integrada con Microsoft Dynamics NAV 5.0. La metodología RIM ofrece herramientas, documentación, procesos y plantillas específicas del sector para ayudarle a adaptar su solución a las necesidades del negocio y el mercado. Mejoras en la colaboración gracias a Microsoft Office SharePoint Server

Consiga que tanto sus empleados como sus clientes adquieran niveles de colaboración superiores gracias a los entornos de extranet e intranet. •

Obtenga la información que necesita esté o no en la oficina realizando una integración con Microsoft Office SharePoint Server. Comparta información en Office SharePoint Server poniendo enlaces a registros en Microsoft Dynamics NAV, como, por ejemplos, pedidos de compra-venta. Con los permisos adecuados, puede acceder en cualquier momento al pedido desde Office SharePoint Server. •

Acelere el proceso de aprobación de compra-venta añadiendo comentarios, delegando la aprobación, informando a los encargados de la aprobación, enviándoles recordatorios a través de correo electrónico y estableciendo enlaces a la documentación sobre los pedidos de compra-venta alojados en Office SharePoint Server.
Un mayor sentimiento de comunidad entre partners y customers

Gracias a los servicios de colaboración disponibles en línea, las organizaciones podrán establecer una conexión entre los procesos que realizan y los clientes, partners, proveedores y negocios de todo tipo y tender puentes entre los mundos de los datos estructurados y de los que no lo están. •

Ofrezca una serie de herramientas de formación más consistentes con temas de ayuda pensados según el proceso y teniendo en cuenta un abanico amplio y profundo de áreas. Las presentaciones generales añadidas ofrecen una mejor organización, así que es más fácil encontrar exactamente lo que necesita rápidamente. •

Intégrese en una comunidad on-line de partners y clientes cada vez mayor mediante el conocimiento compartido a través de foros en línea más variados, tutoriales, mejores prácticas y documentación mejorada sobre procesos para usuarios.