

## Discontinuidad Entrepreneur

viernes, 05 de septiembre de 2008

Hoy nos informa el mayorista oficial de España, que Microsoft deja de vender/fabricar Microsoft Dynamics Entrepreneur, aunque sin olvidar a los usuarios que han adquirido dicho producto.

A continuación explicamos la notificación oficial que nos entregan

CDM Consultores en nuestra política de ser SIEMPRE transparentes, pretendemos dar dicha información lo antes posible, y ayudar en la manera de lo posible a aquellos usuarios actuales de Entrepreneur que han adquirido la licencia o pensaban hacerlo.

En nuestra opinión pensamos que es una pena, pues el hermano pequeño de Dynamics NAV, es una buena solución para las PYMES y autónomos, al tener una excelente relación calidad - precio.

Para cualquier aclaración, pueden ponerse en contacto con [info@cdmconsultores.com](mailto:info@cdmconsultores.com)

Estimado Partner, Hoy Microsoft anuncia la retirada de Microsoft Dynamics Entrepreneur. Después de evaluar las oportunidades de mercado, Microsoft Business Solutions (MBS) ha decidido dar un paso mas en su oferta actual de soluciones horizontales, incorporando un mayor nivel de conocimiento en cada una de las industrias clave con el fin de ofrecer soluciones más sólidas para los clientes y una mejor plataforma para el negocio de los partners de Dynamics. Parte de esa estrategia se centra en una mayor especialización y un aumento en la inversión en I+D para el mercado de las medianas empresas. Como parte de esta decisión, MBS está reduciendo su inversión en Microsoft Dynamics Entrepreneur. Microsoft seguirá ofreciendo soporte y mantenimiento del producto hasta el 28 de febrero de 2013, y ayudará a los clientes que estén interesados en la migración a Microsoft Dynamics NAV. Actualmente estamos trabajando con nuestro Mayorista para determinar la fecha hasta la que se comercializará Microsoft Dynamics Entrepreneur. Qué significado tiene para usted Cuando se confirme la fecha de finalización de ventas de Microsoft Dynamics Entrepreneur, inmediatamente se la comunicaremos. No obstante, le ofreceremos la oportunidad de convertirse en distribuidor de Microsoft Dynamics NAV. Así podrá seguir ofertando productos de Microsoft Dynamics a sus clientes y también expandir sus servicios, proporcionando por ejemplo, personalizaciones para Microsoft Dynamics NAV. Microsoft ofrecerá a los partners de Microsoft Dynamics Entrepreneur una forma rápida. Qué significado tiene para sus clientes Los clientes de Microsoft Dynamics Entrepreneur existentes que actualmente tengan el Enhancement Plan contratado y hayan comprado su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur antes del 5 de septiembre de 2008, tienen la posibilidad de obtener una licencia gratuita de Microsoft Dynamics NAV Business Essentials con el mismo número de usuarios que su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur actual. Los clientes que migren a Microsoft Dynamics NAV tienen la ventaja de realizar un cambio de licencia y, por tanto, tendrán la opción de migrar sus datos de Microsoft Dynamics Entrepreneur existentes a Microsoft Dynamics NAV. Los clientes que no migren a otra solución de Microsoft Dynamics pueden permanecer en Microsoft Dynamics Entrepreneur Solution 2008, a la que Microsoft dará soporte hasta febrero de 2013, como parte de la política de soporte en el ciclo de vida de producto (Life Cycle Support) estándar de Microsoft. Después de esta fecha, podrán tener problemas de cumplimiento de la normativa fiscal, no obstante, aún se podrá aplicar la opción de migrar a otra solución de Microsoft Dynamics.

Se adjunta un documento con las preguntas más frecuentes para su revisión. Próximamente cerraremos todos los detalles y le proporcionaremos más información.

ADJUNTO:

Microsoft Dynamics Entrepreneur Preguntas y Respuestas &mdash; Septiembre de 2008 P: ¿Cuál es el estado de Microsoft Dynamics Entrepreneur? R: Microsoft Dynamics Entrepreneur se retirará oficialmente, junto con el mantenimiento y el soporte al producto, el 28 de febrero de 2013. Actualmente estamos trabajando con nuestro mayorista para determinar la fecha de finalización de las nuevas ventas de Entrepreneur. Los clientes de Microsoft Dynamics Entrepreneur tienen diversas opciones que garantizan la seguridad de su inversión mientras que se les proporciona un sólido plan de redireccionamiento hacia las aplicaciones empresariales de Microsoft Dynamics. P: ¿Por qué Microsoft ha decidido retirar Microsoft Dynamics Entrepreneur? R: Después de evaluar las oportunidades de mercado, Microsoft Business Solutions (MBS) ha decidido dar un paso mas en su oferta actual de soluciones horizontales, incorporando un mayor nivel de conocimiento en cada una de las industrias clave con el fin de ofrecer soluciones más sólidas para los clientes y una mejor plataforma para el negocio de los partners de Dynamics. Parte de esa estrategia es

una mayor especialización y un aumento en la inversión en I+D para el mercado de las medianas empresas. Como parte de esta decisión, MBS está reduciendo su inversión en Microsoft Dynamics Entrepreneur. P: ¿Ofrecerá Microsoft otro producto al precio de Microsoft Dynamics Entrepreneur? R: En este momento, Microsoft no tiene planes para introducir o presentar un producto con un precio similar al de Microsoft Dynamics Entrepreneur. Los precios de Microsoft Dynamics NAV, tanto de Business Essentials como de Advanced Management, seguirán manteniendo sus tarifas actuales. P: ¿Cuáles son las opciones para los clientes existentes de Microsoft Dynamics Entrepreneur Solution? R: Los clientes de Microsoft Dynamics Entrepreneur tendrán varias opciones para usar la solución de gestión empresarial de Microsoft Dynamics que mejor cubra sus necesidades actuales y futuras, como: Los clientes de Microsoft Dynamics Entrepreneur existentes que actualmente tengan el Enhancement Plan contratado y hayan adquirido su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur antes del 5 de septiembre de 2008, tienen la posibilidad de obtener una licencia gratuita de Microsoft Dynamics NAV Business Essentials con el mismo número de usuarios que su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur actual. Los clientes que migren a Microsoft Dynamics NAV tienen la ventaja de realizar un cambio de licencia y conservar sus datos existentes de Microsoft Dynamics Entrepreneur, así podrán ponerse en marcha y trabajar con sus datos intactos. Los clientes que no migren a otra solución de Microsoft Dynamics pueden permanecer en Microsoft Dynamics Entrepreneur Solution 2008, a la que Microsoft dará soporte hasta el 28 de febrero de 2013, como parte de la política de soporte en el ciclo de vida de producto (Life Cycle Support) estándar de Microsoft. Después de esta fecha, los clientes podrán tener problemas de cumplimiento de la normativa fiscal, no obstante, aún se podrá aplicar la opción de migrar a otra solución de Microsoft Dynamics. P: ¿Por qué se sugiere a los clientes existentes que migren a Microsoft Dynamics NAV? R: Microsoft no sugiere que los clientes existentes satisfechos con su solución actual de Microsoft Dynamics Entrepreneur necesiten migrar a otra solución. No obstante, para los clientes interesados en migrar desde Microsoft Dynamics Entrepreneur, la oferta de un cambio de licencia gratuito a Microsoft Dynamics NAV representa una oportunidad y un valor importante. Los clientes interesados en migrar desde Microsoft Dynamics Entrepreneur pueden aprovecharse de varios puntos diferenciadores que se encuentran en Microsoft Dynamics NAV: · Capacidad de realizar integraciones · La interfaz de usuario adaptada a roles ofrece eficaces capacidades de personalización que pueden ayudar a aumentar la productividad de los usuarios · Capacidades de generación de informes mejoradas · La capacidad de utilizar la interfaz de movilidad para conectar Microsoft Dynamics NAV a aplicaciones móviles. Los clientes que migren a Microsoft Dynamics NAV tienen la ventaja de realizar un cambio de licencia y, por tanto, conservar sus datos existentes de Microsoft Dynamics Entrepreneur, así podrán ponerse en marcha y trabajar con sus datos intactos. P: ¿Cuáles son los costes del Enhancement plan y licencias en la actualización a Microsoft Dynamics NAV Business Essentials? R: Los clientes de Microsoft Dynamics Entrepreneur existentes que actualmente tengan el Enhancement Plan contratado y hayan adquirido su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur antes del 1 de septiembre de 2008, tienen la posibilidad de obtener una licencia gratuita de Microsoft Dynamics NAV Business Essentials con el mismo número de usuarios que su licencia de Microsoft Dynamics Entrepreneur actual. El sistema de precios permanecerá inalterado, por lo que no se producirá ningún cambio en el coste relativo al Enhancement plan. P: ¿Cuál es el proceso para que un cliente existente migre las licencias que ha adquirido a otra solución Microsoft Dynamics? R: Los clientes existente de Microsoft Dynamics Entrepreneur que actualmente tengan el Enhancement Plan contratado, recibirán un abono en la adquisición de licencias de cualquier solución de Microsoft Dynamics, equivalente al 100% de su Precio de lista para los módulos y usuarios de los que el cliente tiene licencia. Estos clientes también recibirán el abono completo de cualquier plan de servicio, soporte y/o valor de formación restante de su plan actual (solo para planes oficiales de Microsoft). El abono se aplicará en el momento de realizar un pedido de otra solución de Microsoft Dynamics a través del centro de operaciones de pedidos de Microsoft. P: ¿Cuál es el proceso para que un cliente Microsoft Dynamics Entrepreneur migre sus datos existentes a otra solución de Microsoft Dynamics? R: Los clientes que migren a Microsoft Dynamics NAV podrán mantener sus datos actuales. Los clientes que migren a otra solución de Microsoft Dynamics deberán trabajar con su partner y/o Servicios profesionales de MBS que le ayudarán en la migración de sus datos. P: ¿Qué deben hacer los clientes existentes si no desean migrar a otra solución de Microsoft Dynamics? R: Los clientes que no migren a otra solución de Microsoft Dynamics pueden permanecer en Microsoft Dynamics Entrepreneur, a la que se dará soporte y mantenimiento hasta el 28 de febrero de 2013, como parte de la política de soporte en el ciclo de vida de producto (Life Cycle Support) estándar de Microsoft. Después de esta fecha, los clientes podrán tener problemas de cumplimiento de la normativa fiscal, no obstante, aún se podrá aplicar la opción de migrar a otra solución de Microsoft Dynamics. P: ¿Los clientes existentes de Microsoft Dynamics Entrepreneur seguirán recibiendo valor a cambio de su inscripción en el Enhancement Plan? R: Sí, los clientes inscritos en un Enhancement Plan de Microsoft Dynamics Entrepreneur seguirán recibiendo ventajas como actualizaciones de impuestos y revisiones hasta el 28 de febrero de 2013. Los clientes que actualmente tengan un Enhancement Plan también podrán migrar a cualquier solución de Microsoft Dynamics y recibir el abono completo de su inversión original en Microsoft Dynamics Entrepreneur. P: ¿Por qué finaliza el soporte de Microsoft Dynamics Entrepreneur el 28 de febrero de 2013? R: La política estándar de soporte en el ciclo de vida de producto (Life Cycle Support) de Microsoft como la de la versión Microsoft Dynamics Entrepreneur 2008 proporciona soporte preferencial para todas las versiones durante cinco años desde la fecha de lanzamiento inicial.